

第十九課 投保問甚麼？

投保時，當收到保險代理給你的保單，大家可能會感到無從入手。而面對保險代理的推介，即使心裡有很多問題，亦不知道從何問起。

買保險要問清問楚，這樣才能為自己選購適合的保障。而專業和盡責的保險代理會樂意解答你的問題。

理財重點：投保該問就問

- 問清楚保單是否切合自己的需要和個人目標，以免買了一份不適合自己的保險計劃。
- 一份保單通常會有很多的條款和細則，收到保單後要仔細閱讀，遇到不明白的地方，就要問清楚。
- 在完全明白保單內容，以及確定保單適合自己之前，切勿於空白或不完整的投保書上簽名。
- 人們有時會用細水長流來形容保險代理與客戶的關係，找一個能夠願意了解你，耐心回答你問題的保險代理，其實很重要。

識理財 退有度

出於不同的心理障礙，例如怕麻煩或盲目信任專家，人們有時會怕向自己的保險代理或投資顧問提問。然而，該問就問，只有這樣，才能夠保障自己的權益。